

박영미 경력

여, 1985 (40세)

이메일 silver_swans@naver.com | 휴대폰 010-7499-0224

주소 (17066) 경기 용인시 기흥구 기흥역로58번길



🏠 경력

블루엠텍

총 16년

🎓 학력

천안공업대학

대학교(2,3년) 졸업

💰 희망연봉

회사내규에 따름

직전 연봉 : 3,700 만원

📁 포트폴리오

-

간략 소개

저 경력 16년의 구매관리자입니다. 주요 역량으로는 수/발주관리, ERP 시스템 활용, 영업지원, 통관 업무, 그리고 납기 및 자재관리 등이 있습니다. 블루엠텍에서는 대리로 근무하며 매입 및 운영 업무를 담당했고, (주)정우비나에서는 주임으로 구매 및 무역 업무를 수행했습니다.

구매관리 업무를 통해 수 많은 경험을 쌓았으며, Microsoft Excel을 활용한 데이터 분석 및 CS팀과의 원활한 커뮤니케이션 능력을 보유하고 있습니다. 또한, 자재구매 및 구매대행/소싱 역량을 바탕으로 매출 및 거래처 관리에 기여했습니다. 끊임없는 학습과 성장을 통해 업무 역량을 더욱 향상시키고자 노력하고 있습니다.

블루엠텍에서는 의약품 신규 제품 발굴 및 계약, 병원 입찰 수주 참여, 그리고 자사물 판매 촉진을 위한 기획전 전시 제품 구성 등의 다양한 업무를 수행했습니다. (주)정우비나에서는 해외 국내 원사 발주 및 재고관리, 무역 및 외환 업무를 담당했으며, SCM 업무를 통해 매출 관리 및 SCM 관리를 수행했습니다.

전문적인 구매관리 역량과 다양한 경험을 토대로 회사의 성장과 발전에 기여하고자 합니다. 업무에 대한 열정과 책임감을 바탕으로 팀원들과 협력하여 효율적인 구매 프로세스를 구축하고, 회사의 경쟁력을 강화하는 데 기여하겠습니다. 함께 일하게 된다면 최선을 다해 노력하겠습니다.

나의 스킬

수/발주관리

ERP

구매관리

영업지원

통관

납기관리

Microsoft Excel

자재구매

CS

구매대행/소싱

매출관리

거래처관리

자재관리

경력 총 16년

2020.10 ~ 2024.09

4년

블루엠텍

마케팅부 · 대리/팀원 4년차 · 구매관리

주요 업무 : 매입 및 운영

* 구매 발주

- 의약품 신규 제품 발굴 및 계약

- 정산

- 시즌 및 프로모션 트렌트(전염병)에 맞춘 재고 관리

- 매입가 인하
- 제약사 프로모션 기획
- * 신규 제약사 발굴 및 계약 진행
- * 병원 입찰 수주 참여 - 제품 및 매입가 셋팅.
- * 제약사 입점 정산 및 문의 내용 처리
- * 총판 오더 관리 및 발주 계약관리.
- * 재고 관리 및 유효기간 임박 제품 제약사 협약하여 반품 및 이벤트 할인 진행.
- * 자사물 판매 촉진을 위한 검색어 노출 및 기획전 전시 제품 구성
- * CS팀 문의 및 제약사 문의 대응.

연봉 3,700만원 | 근무지역 경기 | 퇴사사유 근무조건

2017.11 ~ 2019.08
1년 10개월

(주)정우비나 구매팀 · 주임/팀원 1년차

- * 구매
- 해외 국내 원사발주, 마감, 재고관리
-
- * 무역 외환
- 해외 LC 발급 및 AMEND
- LG 발급
- USANCE 관리 및 수수료 지급
- 통관
- 원산지수출사후관리
- TT 관리 및 송금
-
- * SCM
- 한세, 한솔, 약진, 노브랜드 매출 관리 및 SCM 관리

연봉 3,100만원 | 근무지역 서울

2017.03 ~ 2017.11
9개월

(주)케이엔씨 구매자재 · 주임/팀원 1년차

- 삼성 계열 세메스 OMS 구매 접수 및 계약관리
- 구매 (BOM, 구매의뢰 발주)
- 월마감
- ERP 계약 진행 및 관리

연봉 2,900만원 | 근무지역 충남

2011.03 ~ 2016.11
5년 9개월

(주)OCI스페셜티 관리팀 · 사원/팀원 5년차

1. 구매
- 구매프로세스 및 작업절차 개선
- 구매발주 및 정산
- ERP 상급

- 공장구매 / 수선 및 금형 수리 소모품 등
- 단가 관리

2. 수입업무

- 수입통관 및 정산
- L/C 발급

연봉 2,950만원 | 근무지역 충남 | 퇴사사유 경영악화

2008.03 ~ 2009.01
11개월

(주)코디엠 영업부·사원 1년차

- ERP 전산 사용 [수주.출하.매출.구매의뢰.수불.C/S,구매요청.고객관리]
- 월별 매출 마감
- 경영 전략 회의 영업부 PPT 대응
- 수주 및 견적 발생시 업무 보조
- 출하관리 [인보이스]
- 삼성 대응 인력 관리 [환경안전 교육 담당, 내방 관련 인력 및 장비 신청]
- 자금 입금 관리
- 판매 계획 대비 실적 관리
- 자금 입금 관리 및 미수금 관리
- 매뉴얼 1차 사본 만들기
- Never.com검색 엔진에 회사 홍보 진행
- 삼성 협력사 실사 관련 대응
- 삼성 협력사 기초 현황 조사 대응
- DNA 평가 영업 자료 대응
- 영업부 불법 소프트 및 보안 담당
- 고객사와 보증보험 계약 이행

연봉 2,200만원 | 근무지역 충남 | 퇴사사유 경영악화

2005.05 ~ 2008.02
2년 10개월

(주)오스텍 영업지원부·사원 2년차

- 영업
- 매출 산출 및 마감
- 원자재 마감
- 일반구매 관리 및 마감
- 생산
- 비가동 내역 및 생산성 산출

연봉 2,150만원 | 근무지역 충남 | 퇴사사유 근무조건

경력기술서

1. 블루애크 2020.10 ~ 2024.09 4년

주요 업무 : 매입 및 재고관리 재고운영

* 구매 발주

- 의약품 신규 제품 발굴 및 계약
- 정산

- 시즌 및 프로모션 트렌트(전염병)에 맞춘 재고 관리
- 단가 관리 : 매입가 인하
- 신규 계약사 발굴 및 계약 진행
- 병원 입찰 수주 참여 - 제품 및 매입가 셋팅.
- 계약사 입점 정산 및 문의 내용 처리
- 총판 오더 관리 및 발주 계약관리.
- 계약사 협의 및 문의 대응
- 반품 및 이슈 사항 CS팀 협업.

* 마케팅

- 프로모션 진행 : 재고 관리 및 유효기간 임박 제품
- 자사물 판매 촉진을 위한 검색어 노출 및 기획전 전시 제품 구성

2. 정우비나 2017.11 ~ 2019.08 1년 10개월

* 구매

- 해외 국내 원사발주, 마감, 재고관리

* 무역 외환

- 해외 LC 발급 및 AMEND
- LG 발급
- USANCE 관리 및 수수료 지급
- 통관
- 원산지수출사후관리
- TT 관리 및 송금

* SCM

- 한세 , 한솔, 약진, 노브랜드 매출 관리 및 SCM 관리

3. OCI스페셜티

- * 구매 (견적,발주,입고,마감,미입고관리)
- * 무역 (수입통관 L/C개설,서류handling)

* 구매월정산보고

- 팀 예산 관리
- ERP관리 및 프로세스 관리

* 총무

- 기숙사 관리
- 경조사 및 콘도관리
- 일반구매

* 교육이수

- 일반구매관리 교육 이수 [한국표준협회]
- 구매관리기본 교육 이수 [한국표준협회]

4. OFT [2008년3월~2009년1월]

- ERP 전산 사용 [수주.출하.매출.구매의뢰.수불.C/S,구매요청.고객관리]
- 월별 매출 마감
- 경영 전략 회의 영업부 PPT 대응
- 수주 및 견적 발생시 업무 보조

- 출하관리 [인보이스]
- 삼성 대응 인력 관리 [환경안전 교육 담당, 내방 관련 인력 및 장비 신청]
- 자금 입금 관리
- 판매 계획 대비 실적 관리
- 자금 입금 관리 및 미수금 관리
- 매뉴얼 1차 사본 만들기
- Never.com검색 엔진에 회사 홍보 진행
- 삼성 협력사 실사 관련 대응
- 삼성 협력사 기초 현황 조사 대응
- DNA 평가 영업 자료 대응
- 영업부 불법 소프트 및 보안 담당
- 고객사와 보증보험 계약 이행

5. [2005년5월 ~ 2008년2월]

* 영업관리

- 매출 일일 실적 관리 및 보고 작성
- 매출 월 마감
- 원자재 관리 및 주간 보고
- 원자재 월 마감
- 일반구매 관리 및 주간 보고
- 일반구매 월 마감

* 생산

- 일일 생산 실적 관리 및 작성 (비가동 시간 및 내역 / 라인별 인원 변동 보고)

업무스킬

1. MS Office (중상급)

- Excel: 함수, 피벗테이블, 데이터 분석 및 보고서 작성 가능
- word: 문서 서식, 표·차트 삽입, 보고서 및 제안서 작성 가능
- PowerPoint: 기획 의도에 맞는 슬라이드 구성 및 디자인 편집 능숙

2. Power BI

- 기초적인 톨로 간단한 업무 요약 작성 가능

3. 개인 유튜브 운영 : 일상 + 강아지 일상으로 편집 영상 제작 가능

학력 대학교(2,3년) 졸업

2003.03 ~ 2005.02

졸업

천안공업대학(2·3년제) 정보통신과

지역 충남 | 학점 77/100 | 주/야간 주간

논문/작품 [학위논문]

[졸업작품]
로또 자동 번호 산출 프로그램

2000.03 ~ 2003.02 **목천고등학교 (충청남도 천안시)** 문과계열
졸업

자격/어학/수상

2005.07	1종보통운전면허	최종합격 경찰청(운전면허시험관리단)
2015.11	JPT	550점 일본어
2011.10	JLPT	3급 일본어

자기소개서

자기소개

* 성장과정

- 움직이는 열정 과 도전

저는 도전 하는 것을 두려워 하지 않기에 여러 가지 경험을 할수 있었습니다. 제가 근무하던 OFT(주)는 한일 합작 회사 이자 기술영업 적인 부분으로 일본 쪽 업체들과 대응해야 할 일이 많았기 때문에 영업부에서는 일본어가 필수적인 사항이었습니다. 저는 일본어를 배우기 시작한 시점에서 들어갔기 때문에 대응할 수 있었던 것은 부재중 여부 확인과 간단한 접대가 다였습니다. 기량이 부족하다고 느낀 저는 자신에게 발전할 기회를 만들어 주고자 워킹 홀리데이에 지원하게 되었습니다.

기본적인 생활을 위해 6개월간 일본어 학교를 다니며 오후에는 한류샵에서 아르바이트를 하며 지냈습니다. 한류샵에서 친해진 일본인들과 양국에 문화 교류를 주제로 하여 교류회를 만들어 한글을 알려 주며, 저에게 주어진 기회를 최대한 활용하고자 노력했습니다.

제가 한류샵에 직원 이기에 행여 저의 행동이 상업적이지 않아 보이려고 조심하던 저의 진심이 닿았는지 모두 저를 좋아해 주셨고 학원 선생님보다 쉽고 재밌게 한글을 가르친다며 딸아이의 한글 과외를 저에게 맡기셨습니다. 일본에서의 일 년은 좀 더 자유롭게 미래를 생각해 보고 넓은 소양과 함께 폭넓은 인간관계를 개척할 수 있었던 시기였습니다. 누구에게 인정을 받고 신뢰를 얻어 가는 것은 무엇보다 제게 값진 경험이었습니다

* 성격 장단점

- Take it easy ! 긍정적인 생각.

저희 생활신조이자 장점은 즐기는 것입니다. 사람이 살아가면서 누구에게나 어려운 상황을 겪게 됩니다. 모두 같은 생각과 상황이 아님을 알기에 그것을 스트레스로 받아들이기보다는 이해하고 마음으로 먼저 다가가 그대로 수용하려고 합니다.

나의 업무, 팀원의 업무를 구분하지 않고 항상 임해 왔으며 사람과의 관계 또한 다양한 시각으로 이해하고 수용하려고 노력합니다. 또한, 꼼꼼한 성격으로 업무에 있어서 확인과 재검토를 해야 마음이 놓이는 편이지만 그것을 스트레스로 받아들이지 않고 긍정적으로 생각하며 받아드립니다. 저는 그 상황에 따른 책임과 관계에 대한 것을 즐기려 노력합니다. 본인에게 주어진 책임을 버거워하기보다는 그 안에서 즐거움을 찾으며 생활하는 것 그것이 저와 저의 주변까지 행복하게 만드는 길이라고 생각합니다.

* 도전적으로 임했던 일과 그 일을 통해 이룬 성과와 느낀 점

- 구매에서 배운 손익 마인드 무역에서 배운 Detail !

무역의 핵심은 작은 Detail도 놓치지 않아야 하는 꼼꼼함 그리고 다양한 문제 발생 시 필요한 능동적인 자세와 타인과의 소통이라고 생각합니다. OCI스페셜티에서

선임이 다른 팀으로 이동하며 2명이 하던 구매 및 수입업무를 혼자 하게 되었습니다. 더 많은 일을 배울수 있다고 생각하며 지금보다 더 효율적인 근무 환경을 만들어야 한다고 생각했습니다. 첫째로 기존에 해왔던 업무중 ERP와 그룹웨어를 고치고 팀장님과 상의하며 새롭게 프로세스를 보완하였습니다. 그 중 가장 큰 업무성과는 관세사와 물류업체를 선별하여 계약을 맺어 비용을 절감하며 업무의 편의성과 효율성을 향상시켰습니다. 이처럼 긍정적이고 Detail을 중요시 하는 저의 성격은 다양한 문제가 발생시 스스로 생각하고 움직이게 만들었습니다. 무역업무란 협력없이 스스로만의 노력으로 문제를 해결할수 없다고 생각합니다. 6년동안 해온 구매업무를 통해서 배운 업체와의 소통은 대화의 창을 넓힐수 있는 밑거름이라 생각합니다. 또한, 구매업무를 하며 익힌 손익마인드는 이익창출로 이어져 적은 금액도 세어나가지 않게 하겠습니다

* 지원동기

- 나와 함께할 내인생의 Dream mate !

새로 이직을 준비하며 그동안 해왔던 일중 제가 잘할 수 있는 일에 대한 고민을 했습니다. 그중 관리업무는 예상 밖의 일들이 자주 발생하여 긴장을 늦출 수가 없지만 동시에 성취감과 항상 새로운 배움이 있는 업무라고 생각합니다. OCI스페셜티에서 무역업무를 6년가까이 하면서 통관이 늦어지거나 패키징이 잘못되거나 혹은 서류전달이 잘못 되어 하역을 진행할 수 없었던 일들이 있었습니다. 이때 선사와 무역회사 그리고 관세사의 도움으로 차근차근 진행하니 안되는 일이란 없었습니다. 도전하고 즐기는 것 만으로는 결과가 만족스럽기 어렵습니다.뚝뚝하게 일하는 것은 시간을 할애해야 할 때를 알고 자신의 잠재력을 열어줍니다.그중 제일 중요하게 생각하는 것은 과정입니다.작업의 모든 세부사항을 정확하게 이해하고 수행할 수 있도록 프로세스를 만든다면 되풀이 되는 실수를 줄이고 스케줄을 파악하기 쉽기 때문에 시간과 일을 좀더 효율적으로 분배하고 관리할 수 있습니다.

이렇듯 저의 인생 모토와 경험은 따뜻한 시각으로 상황을 시원하게 소통하는 커뮤니케이터로 관계를 맺고 이어가며 협력관계를 더욱 돈독히 하는 윤활제 작용을 할 것입니다.

또한 영업부의 모든 업무는 바이와의 소통이 이루어지기 때문에 고객의 needs를 파악하는 능력이 필요합니다.

저는 구매와 영업관리로 일하면서 여러 다양한 고객들과의 만남을 갖었습니다. 구매를 할때는 회사의 타팀을 내부고객으로 여기며 생산부서의 needs를 파악해 신청 내역을 실시간으로 볼 수 있는 프로그램을 만들었고 또한 정확성을 위해 구매신청작성시 재고 파악과 사유를 적게 함으로서 업무 효율을 높였습니다. 또한 외부 고객과의 업무에선 자일의 일에 전문가가 되도록 노력하고 안되는 이유보단 방법을 찾습니다.

그동안의 경험을 통해 쌓은 다양한 스킬과 커뮤니케이션 능력을 기본으로 삼아 업무를 성실히 익혀 전문성과 인성을 겸비한 동료가 되겠습니다

- 바른 커뮤니케이터 ! Change Challenge Chance !

Change Challenge Chance ! 이 단어는 저를 움직이는 원동력 같은 단어입니다. 도전하지 않으면 아무것도 바꿀 수 없고 기회가 오지 않다고 생각합니다. 또한 생각만 하고 실천하지 않으면 상황을 바꿀 수 없기 때문에 항상 실천으로 이어질 수 있도록 노력합니다. 이는 회사가 바라는 가치 추구 와도 유사하다고 생각합니다. 시장의 포화 속에 살아 남기 위해선 무엇 보다도 변화에 빠른 시장 변화에 맞서 발전을 하는 조직이 되어야 한다고 생각합니다. 기업이 기업목표달성 및 가치창출을 이끌어내는 과정은 다양하나 그런 과정들의 밑바탕이자 원동력은 구성원 개개인의 능동적인 자세라고 생각합니다. 그러한 주춧돌에 저의 열정과 추진력을 담아 기여하고자 이렇게 지원했습니다. 또한 이를 이루기 위해선 조직간의 소통과 배려가 중요합니다. 관계에서 소통과 배려를 커뮤니케이터는 회사의 발전을 위한 꼭 필요한 기본이라고 생각합니다. 자신이 배려 받고 이해 받기를 원한다면 스스로도 타인의 인격과 존엄성을 존중할 줄 알아야 합니다. 이처럼 늘 도전하는 것에 두려워하지 않고 서로 응원하는 조직 문화는 빠르고 다양하게 변하는 시장에서 조직을 살아남게 해주는 원동력이라고 생각합니다.

위의 모든 내용은 사실과 다름 없음을 확인합니다.

입사지원일 : 2025년 11월 05일 (수)/ 작성자 : 박영미

위조된 문서를 등록하여 취업활동에 이용시 법적 책임을 지게 될 수 있습니다.

(주)사람인은 구직자가 등록한 문서에 대해 보증하거나 별도의 책임을 지지 않으며

첨부된 문서를 신뢰하여 발생한 법적 분쟁에 책임을 지지 않습니다. (개인회원약관 제16조 관련)

또한 구인/구직 목적 외 목적으로 이용 시 이력서 삭제 혹은 비공개 조치될 수 있습니다.